

日本食
輸出支援プラットフォーム
umamill

umamillは世界のバイヤーにサンプル品を届けることで商談の機会を生むことができるプラットフォームです。



日本の食料品メーカー様のための
輸出支援プラットフォームサービスです



輸出未経験企業様も
サンプル品の輸出が簡単に行なえます



試食を通じ、海外企業との
商談・成約機会を増やすことができます

通常貿易の場合(例)



umamillを利用した場合



輸出に必要な機能を 低価格 で 一元提供

ご利用の流れ



1. 出展登録



2. 審査



3. umamill上に公開



4. 試食品発送

umamillの仕組み



商品を登録するだけで、海外のバイヤーに情報を届けることができるフルサポート型のBtoBサービスです。
参加に専門知識は不要です。輸出商談成約後のサポートもいたします。

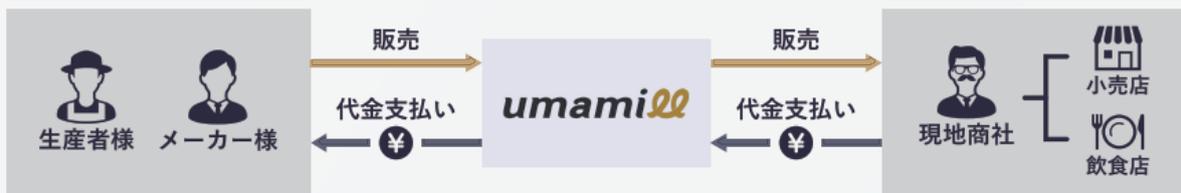
ご利用料金



サンプル輸出条件

- 重量: 1回の発送につき5kgまで*1
 - 容積(縦×横×高さの合計): 1回の発送につき25,000cm³まで*1
 - 複数店舗からの依頼をとりまとめて月2回発送します。
▶最大費用: 月2万円
 - 複数アイテム/複数店舗発送時の追加費用は原則ありません。*2
 - 配送方法(常温/冷蔵/冷凍)による追加費用はありません。
- *1 重量または容積が上限を超える場合は別途費用が掛かります。
*2 貴社にてumamillよりご案内する店舗別に小分けして発送していただきます。

輸出成約後の商流



umamillが国内決済/買取りで簡単に輸出

決済通貨: 円

決済方法: 振込み

決済条件: 当月未締め翌月末払い

取引条件: 買取り

メーカー様からumamillへの販売取引条件

輸出代行について

提携する国内貿易商社にて商品を仕入れた後に、海外商社へ商品を販売します。
輸出費用や手数料は海外商社へ請求する為、実質的に貴社へのご負担はございません。
*商品ラベル翻訳/作成費用は貴社負担となります。



umamill
umamill.jp

お問い合わせ info@umamill.jp

QRコードを読み取る

または

Webで検索

umamill

検索

